



ÚSPĚŠNÁ PREZENTACE PRO VÁŠ ÚSPĚCH NA IDEATHONU

IDEATHON LIBEREC 2025 | 10. 4. 2025 | ALAN FABIK

Workshop zaměřený na přípravu, strukturu a techniky
úspěšné prezentace.

Cíle workshopu



Přípravné kroky

Na co se zaměřit před samotnou prezentací?



Funkční struktura

Co by měla úspěšná prezentace obsahovat a proč?



Techniky prezentace

Jak dále podpořit prezentaci a jak ji trénovat.



Poznejte publikum



Kdo jsou vaši posluchači?

Zjistěte si demografii, znalosti a zájmy publika.



Jaká mají očekávání?

Přizpůsobte obsah tomu, co publikum chce slyšet.



Co potřebují?

Zaměřte se na řešení jejich problémů a potřeb.





IDEATHON LIBEREC 2025

Místo a formát prezentace

1

Prostředí

Seznamte se s místem prezentace. Velikost sálu, uspořádání míst a akustika ovlivní váš výkon.

2

Technika

Ověřte si dostupnou techniku. Projektor, mikrofon, osvětlení a připojení k internetu.

3

Parametry

Zjistěte časový limit prezentace. Budou povoleny dotazy? Jaký je formát celé akce?

Struktura prezentace

1

Big Opening

Silný úvod, který upoutá pozornost publika. První dojem rozhoduje o úspěchu.

2

Tělo prezentace

Vaše zpráva publiku se správným flow a s doručení vašeho záměru.

3

Motivační závěr

Silný a zapamatovatelný závěr, který zanechá dojem.

prezentace

Argument

Motivační
závěr

Big Opening



Otázka

Položte provokativní otázku, která vzbudí zájem.



Příběh

Začněte poutavým příběhem, který se vztahuje k tématu.



Statistika

Překvapte publikum zajímavým faktem nebo číslem.

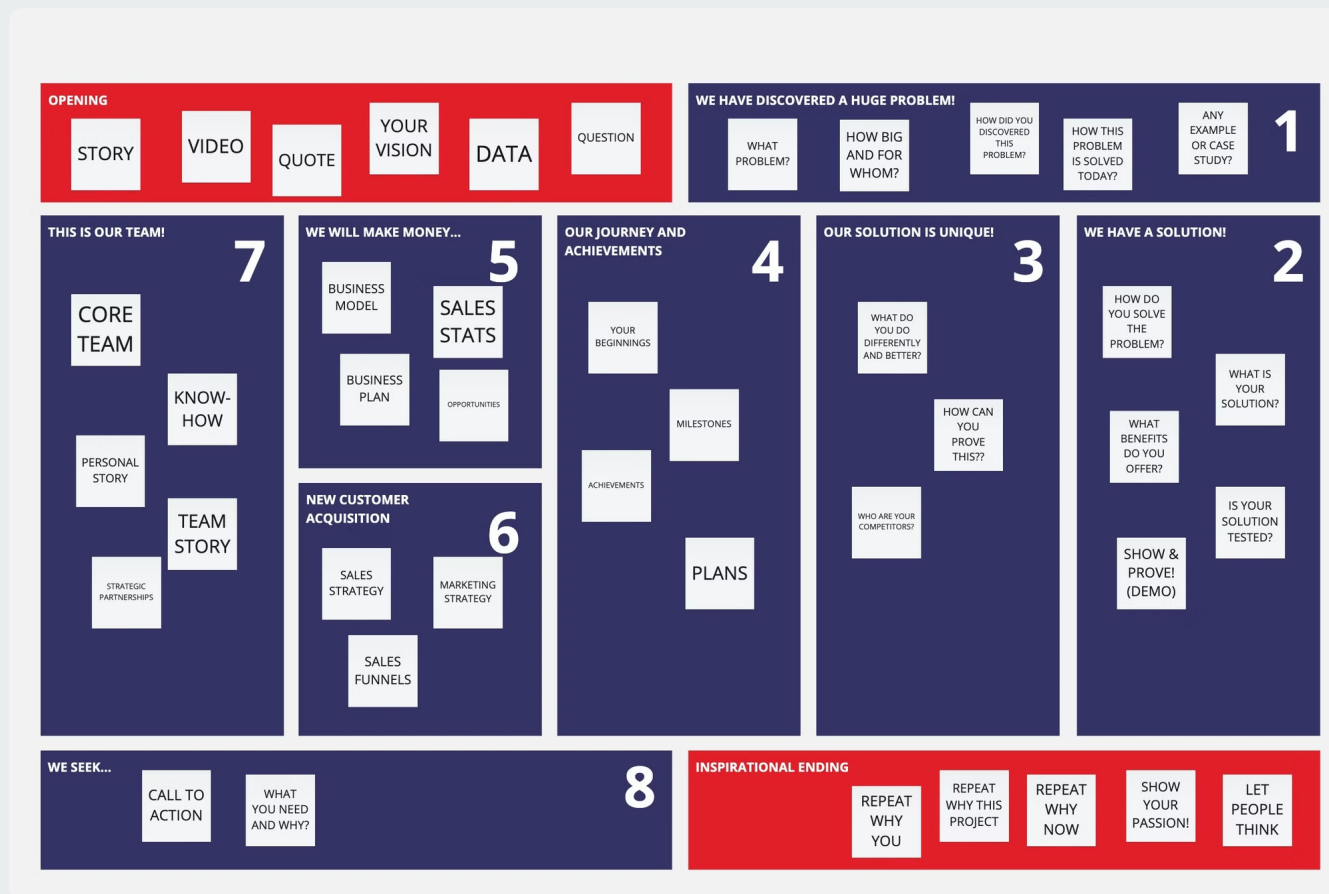
66
99

Citát

Použijte inspirativní citát související s tématem.



Struktura prezentace



Silný úvod

1. Známe problém
2. Existuje řešení
3. Naše unikátní řešení
4. Kam jsme zatím došli
5. Jak vyděláme peníze
6. Jak získáme klienty
7. Toto je náš tým
8. Co potřebujeme

Inspirativní závěr

První dojem

Vzhled

Oblečení odpovídající příležitosti a publiku. Upravený zevnějšek zvyšuje důvěryhodnost.

Neexistuje druhá šance pro první dojem!

Sebevědomí

Vstupte sebevědomě. Stůjte rovně, usmívejte se a navazujte oční kontakt.

Vaše nervozita není vidět tolik, kolik si myslíte.

Začátek

První věty si dobře nacvičte. Představte se a jasně sdělte téma prezentace.

Získejte pozornost hned od začátku.



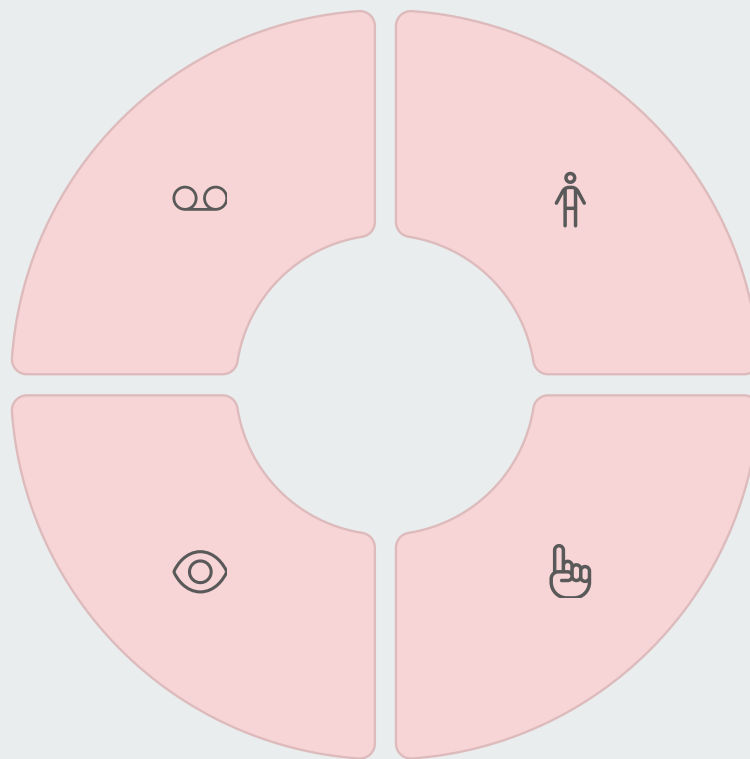
Práce s hlasem a tělem

Hlas

Mluvte jasně a dostatečně nahlas.
Měňte tempo a intonaci pro udržení pozornosti.

Oční kontakt

Udržujte oční kontakt s různými částmi publika.



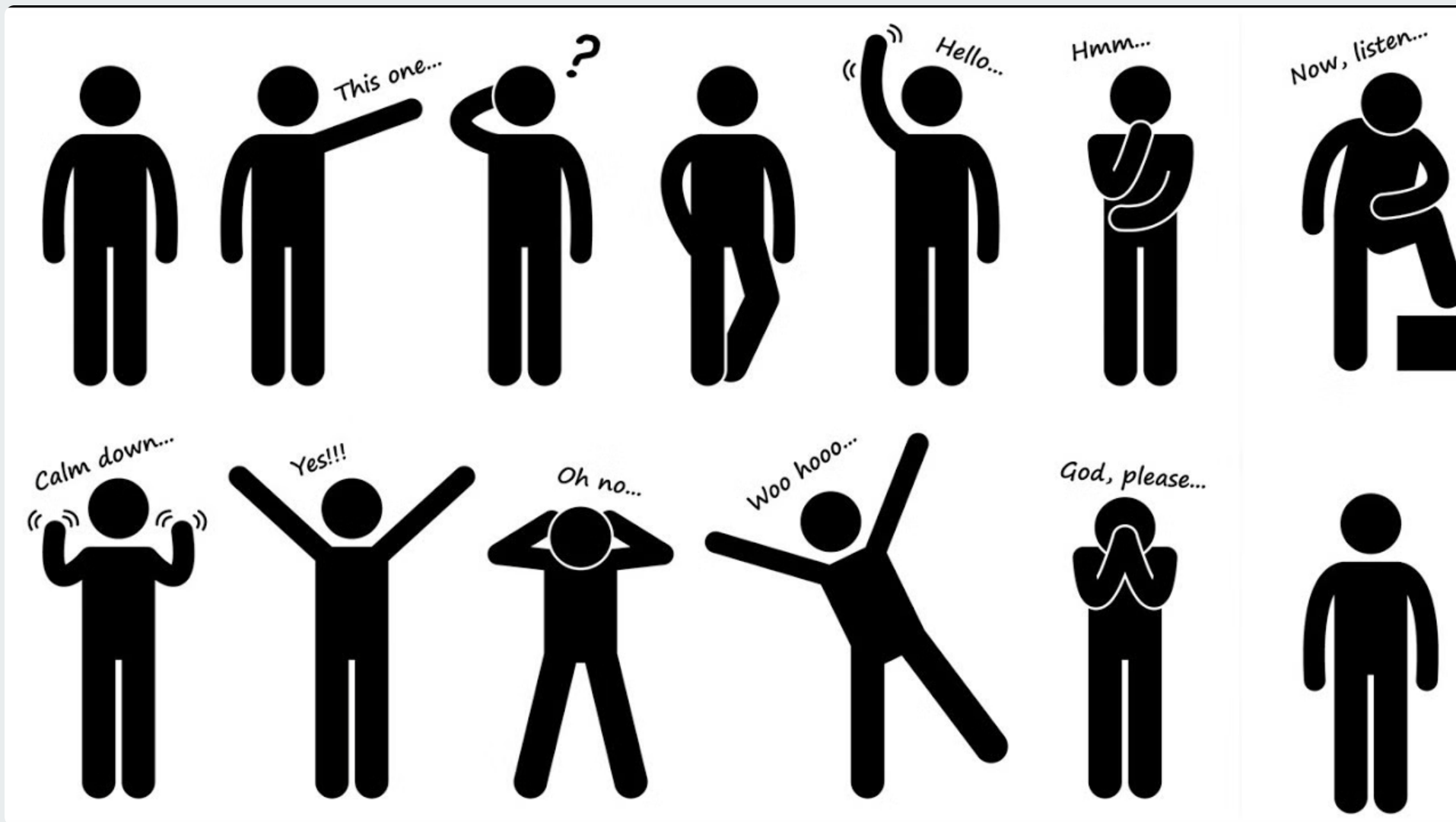
Postoj

Stůjte vzpřímeně, ale uvolněně.
Pohybujte se přirozeně po prostoru.

Gesta

Používejte přirozená gesta pro zdůraznění důležitých bodů.

Postoj a gesta



Trénink prezentace



Nacvičte si prezentaci nahlas

Nejméně 3x celou prezentaci od začátku do konce.



Získejte zpětnou vazbu

Prezentujte před přáteli nebo kolegy a požádejte o hodnocení.



Nahrajte se

Video nebo audio nahrávka odhalí nedostatky, kterých si nejste vědomi.



Upravte a vylepšete

Na základě zpětné vazby a hodnocení prezentaci vylepšete.





Držím palce!

Budu rád za propojení a připravil jsem pro vás asistenta.

Akademie Pátek

Každý pátek od 9 do 10 webinář podnikatelské akademie technologií, ekonomiky a kreativity.

www.patek.cz

LinkedIn

www.linkedin.com/in/alanfabik/

Online asistent pro vás

- AI asistent pro vytvoření prezentace a link na tuto prezentaci

www.asistenti.online/ideathon